



NABEL SAKHA NEWS LETTER

Dalam edisi kali ini, kami merangkum berbagai kegiatan penting yang berlangsung sepanjang bulan April, mulai dari kunjungan onsite dari salah satu customer utama kami ke workshop Rafitama Millenial Wahyudi di Pasar Kemis hingga pelatihan pelaporan pajak terintegrasi yang diikuti tim Finance dan IT.

Tak hanya itu, kami juga menyambut peserta Sales Trainee Program Batch V serta mengabarkan perkembangan terbaru dari ekspansi fasilitas workshop Rafitama Millenial Wahyudi.

Salam hangat dan selamat membaca!

SOROTAN UTAMA



Training Sistem Terintegrasi untuk Tim Finance dan IT



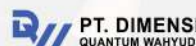
Pembukaan Sales Trainee Program Batch V



Onsite Visit ke Workshop Rafitama Millenial Wahyudi



Ekspansi Workshop Rafitama Millenial Wahyudi





SAMBUTAN DIREKTUR UTAMA Nabel Sakha Group



Salam sejahtera untuk keluarga besar Nabel Sakha Group,

Pertama-tama, saya ingin menyampaikan apresiasi yang setinggi-tingginya kepada seluruh karyawan atas kinerja yang telah ditunjukkan hingga saat ini. Terima kasih telah menjaga integritas dan memberikan kontribusi terbaik bagi perusahaan.

Pada edisi kedua Newsletter Nabel Sakha Group ini, kami merangkum berbagai kegiatan penting dari berbagai departemen, mulai dari pelaksanaan Sales Trainee Program Batch V 2025, kunjungan customer ke workshop Rafitama, hingga beberapa kegiatan internal lainnya. Seluruh program tersebut merupakan bagian dari langkah strategis perusahaan dalam meningkatkan profesionalisme dan kinerja bisnis perusahaan.

Saya juga memberikan apresiasi khusus kepada tim workshop atas keberhasilan dalam memperluas area kerja serta memindahkan warehouse PT Rafitama Millennial Wahyudi ke lokasi baru. Langkah ini diambil sebagai respons terhadap meningkatnya permintaan customer, khususnya untuk produk Belsa dan layanan perbaikan silinder pneumatic & hydraulic. Perluasan area kerja tersebut juga dibarengi dengan penambahan peralatan pendukung, seperti mesin bubut CNC, sistem crane, dan berbagai tools lainnya. Kami yakin investasi besar ini akan berdampak positif pada peningkatan kepuasan customer serta pertumbuhan penjualan perusahaan.

Memasuki bulan Mei 2025, proses review terhadap KPI juga telah dilakukan. Hasilnya menunjukkan bahwa masih ada sejumlah target yang perlu kita kejar bersama. Secara umum, perusahaan berada pada jalur yang tepat. Namun, dibutuhkan akselerasi dari seluruh tim untuk memastikan semua kebijakan perusahaan dapat dijalankan dengan optimal.

Saya mengajak seluruh leader untuk memberikan tenaga dan pikirannya dalam meningkatkan kinerja tim masing-masing. Jadilah teladan dalam hal kinerja, sikap, dan komitmen terhadap target serta integritas. Kepada seluruh karyawan, mari kita laksanakan komitmen yang telah disepakati bersama dalam bentuk KPI.

Saya yakin, dengan semangat kerja sama, saling percaya, dan komitmen bersama antara pimpinan dan seluruh karyawan, kita mampu mencapai semua target yang telah direncanakan.

Terima kasih atas kerja keras, loyalitas, dan profesionalisme Anda semua dalam menjalankan tugas di Nabel Sakha Group.

Salam hangat dan hormat,

Dr. Indra Wahyudi | Direktur Utama **Nabel Sakha Group**



Training Sistem Terintegrasi untuk Tim Finance dan IT

11 April 2025



Mengawali bulan April, Nabel Sakha Group menyelenggarakan pelatihan integrasi sistem pelaporan pajak untuk tim Finance dan IT di Head Office, Gading Serpong. Kegiatan yang berlangsung pada Jumat (11/4) ini, turut dihadiri oleh penyedia jasa sistem perpajakan yang telah berpengalaman dalam implementasi integrasi sistem pelaporan pajak elektronik.

Pelatihan yang berlangsung selama satu hari ini bertujuan untuk memberikan pemahaman teknis sekaligus praktis kepada para peserta mengenai proses integrasi antara sistem SAP Business One (SAP BI) yang digunakan oleh perusahaan dengan sistem Coretax milik Direktorat Jenderal Pajak (DJP) Kementerian Keuangan. Dengan integrasi ini, pelaporan pajak dapat dilakukan lebih efisien, tanpa perlu proses ganda.

Kegiatan ini menjadi bagian dari komitmen berkelanjutan Nabel Sakha Group untuk meningkatkan kualitas kerja tim dan memastikan seluruh proses administrasi berjalan lebih efisien dan akuntabel.





Pembukaan Sales Trainee Program Batch V

Nabel Sakha Group kembali menjalankan program Sales Trainee yang saat ini sudah menginjak Batch V. Program ini dirancang untuk membekali para sales dengan pengetahuan dan keterampilan dasar yang dibutuhkan di bidang penjualan teknik dan industri. Lewat program ini mereka akan disiapkan untuk menjadi sales yang berkompeten dan profesional untuk Nabel Sakha Group ke depannya.



Total ada enam orang yang mengikuti Sales Trainee Program Batch V. Keenamnya yakni Moch Syafiq Fachrizal, Bima Dwica Ananto, Annisa Urbaningrum, Silvy Anggraini, Siti Nur Fatimah, dan Muhammad Reynaldy Hilyawan.

Dalam kegiatan ini para peserta mengikuti pelatihan *in class* selama tiga pekan dari 14-28 April 2025. Pelatihan ini mencakup pemahaman budaya perusahaan, etika bisnis, hingga pengenalan mendalam tentang lini usaha di bawah naungan Nabel Sakha Group, seperti PT Nabel Sakha Gemilang, PT Rafitama Millennial Wahyudi, PT Dimensi Quantum Wahyudi, dan PT Sakha Biru Nusantara.





Selain teori, peserta juga mendapat pembekalan teknis melalui sesi *product knowledge* untuk produk-produk yang dijual oleh Nabel Sakha Group seperti Total Oil, Tabecon, ExxonMobil, KCC, Besko, dan Schmalz.

Pengetahuan ini penting dimiliki oleh para sales agar mampu menjawab kebutuhan customer di lapangan.

Program ini juga menekankan kemampuan praktis seperti keterampilan komunikasi, korespondensi bisnis, dan strategi penjualan. Di antaranya dengan membelakan materi seperti *calling for appointment, negotiation & handling objection*, hingga *sales meeting & presentation*.

Setelah mengikuti pembekalan materi di kelas, peserta Sales Trainee Program Batch V akan menjalani tahap on job training bersama tim Sales, Warehouse, dan Technical Support yang berlangsung selama satu bulan dari 29 April - 28 Mei 2025.



WELCOME *On Board*

Selain peserta trainee, kami juga menyambut rekan-rekan baru yang bergabung di bulan April 2025. Semoga sukses dan berkembang bersama tim!



Arjuna Putra Santoso

Technical Support



PT Rafitama Millenial Wahyudi



Bambang Yogaswara

Sales Manager



PT Sakha Biru Nusantara

Onsite Visit ke Workshop Rafitama Millenial Wahyudi

21 April 2025



Pada Senin, 21 April 2025, workshop Rafitama Millenial Wahyudi yang berlokasi di Pasar Kemis, Kabupaten Tangerang, kedatangan salah satu customer yang bergerak di sektor manufaktur parts otomotif, yaitu PT Akebono Brake Astra Indonesia.

Kunjungan ini dimaksudkan untuk meninjau secara langsung proses produksi produk yang telah mereka pesan dari Rafitama. Tak sekadar melihat-lihat, tim Akebono juga ingin memastikan bahwa setiap komponen yang diproduksi telah sesuai dengan spesifikasi teknis dan standar kualitas yang mereka tetapkan.





Dalam kesempatan ini, tim Rafitama mengajak para tamu berkeliling workshop untuk melihat proses kerja secara menyeluruh. Mulai dari tahap awal produksi, pemrosesan komponen, hingga quality control, semuanya diperlihatkan secara terbuka. Hal ini merupakan wujud dari komitmen kami terhadap transparansi dan profesionalisme dalam menjalin hubungan dengan customer.

Tak hanya meninjau produksi, tim Akebono juga berdiskusi langsung dengan tim teknis kami, membahas hal-hal teknis terkait produk serta potensi pengembangan kerja sama ke depannya. Kami juga memperkenalkan fasilitas-fasilitas penunjang yang dimiliki workshop Rafitama, termasuk mesin-mesin kerja utama, ruang perakitan, dan area inspeksi akhir.

Kegiatan ini ditutup dengan sesi dokumentasi bersama, serta ucapan terima kasih dari kedua belah pihak atas kunjungan dan kerja sama yang telah terjalin.





Ekspansi Workshop Rafitama Millenial Wahyudi



Sebagai upaya untuk meningkatkan pelayanan menjadi lebih maksimal, PT Rafitama Millenial Wahyudi saat ini tengah melakukan ekspansi workshop yang berlokasi di kawasan pergudangan Pasar Kemis, Kabupaten Tangerang, Banten.

Adanya ekspansi ini bertujuan untuk meningkatkan efisiensi produksi, menambah kapasitas penyimpanan, dan mengintegrasikan teknologi modern ke dalam proses kerja kami.

Dengan fasilitas yang lebih luas dan sistem yang lebih mutakhir, tentunya kami berharap dapat melayani kebutuhan industri para customer secara lebih optimal, cepat, dan responsif.

Lebih dari sekadar perluasan fisik, ekspansi workshop ini mencerminkan komitmen perusahaan untuk terus berbenah dan memberikan pelayanan terbaik kepada para customer di sektor industri.

Dengan dukungan penuh dari tim internal dan kepercayaan yang diberikan, langkah ini akan menjadi pijakan penting menuju kinerja yang lebih solid dan kolaborasi yang lebih kuat di masa mendatang.





KIRIM CERITAMU

Nabel Sakha Newsletter punya rubrik khusus untuk kamu yang ingin berbagi cerita!

kisah inspiratif

pengalaman seru

tips bermanfaat

cerita lucu

atau sekadar unek-unek ringan

Yuk

kirim tulisanmu ke  rama@nabelsakha.com

dan jadi bagian dari cerita seru Nabel Sakha Group. Kami tunggu, ya!

SUSUNAN REDAKSI NABEL SAKHA NEWSLETTER:

Penasehat : Dr. Indra Wahyudi
Pemimpin Redaksi : Aldo Sudjanasastra
Penulis : Maulana Ramadhan
Konten & Desain : Syamsul Ma'arif, Pria Mulya
Kontributor : Muhammad Ryan,
Desinta Alfirani

Nabel Sakha Building, Jl. Scientia Garden Kav T. 07 Scientia Boulevard
Gading Serpong, Medang, Pagedangan, Tangerang Regency, Banten 15334